

AGENTE AFFARI IN MEDIAZIONE

cod. 2A02/2

Obiettivi	<p>L'attività dell'<i>agente di affari in mediazione</i>, si concretizza nel mettere in contatto due o più parti al fine della conclusione di un affare, senza essere legato ad alcuna di esse da rapporti di collaborazione, dipendenza o rappresentanza. E' importante tenere presente che la professione di mediatore immobiliare ha subito di recente innovazioni e modifiche legislative, che impongono sempre più la presenza sul mercato di professionisti qualificati ed in regola con l'iscrizione al ruolo di appartenza. L'obiettivo del presente percorso formativo è quello di preparare il futuro Agente ad appropriarsi delle tecniche di segmentazione del mercato, trattare in modo corretto le politiche dei prezzi, saper applicare al meglio lo sviluppo della notizia acquisitiva e il metodo di stima.</p>
Destinatari	<p>Presso ciascuna Camera di Commercio è istituito il Ruolo degli Agenti di Affari in Mediazione nel quale devono iscriversi tutti coloro che, a titolo individuale o sotto forma societaria, intendono svolgere l'attività di mediazione, anche se esercitata in modo 'occasionale' o discontinuo.</p>
Durata	<p>Il corso prevede una durata di 200 ore per un totale di circa due/tre mesi.</p>
Orario	<p>09:00 - 19:00 dal Lunedì - Sabato</p>
Luogo	<p>Centro Direzionale di Napoli Isola B3</p>
Programma	<p>Legislazione Fiscale: Elementi di Diritto Commerciale Elementi di diritto Civile Estimo Tecnica amministrativa Tecniche di vendita</p>
Docente	<p>Docenti di materie giuridiche, materie commerciali, estimo e tecniche di vendita.</p>
Requisiti accesso	<p>Giovani in possesso di diploma di scuola media superiore II Livello</p>